### **KANDIDAATSDOSSIER**

### voor

### **BEST LONG-TERM MEDIA STRATEGY**

De deelname en de indiening van een kandidaatsdossier impliceren automatisch dat de kandidaat het reglement en de mechanismen voor de werking en de toekenning van de prijzen onderschrijft. Kandidaatsdossiers moeten ten laatsteop dinsdag **8 april** middernacht ingediend zijn bij CommPass, uitsluitend via digitale zending op het AMMA-platform.

Elk bedrijf dat een dossier indient, betaalt een deelname in de kosten van **€350** excl. BTW per dossier.

U dient op dit inschrijvingsformulier de naam en het e-mailadres van de contactpersoon bij de betrokken adverteerder te vermelden. Deze persoon zal een uitnodiging ontvangen voor de AMMA Events (AMMA Ceremony & Gala en de UMA Get Together Best Media Campaigns) aan het CommPass ledentarief.

**Opgelet**: Kandidaatsdossiers mogen het volume van **3 pagina’s A4** (met tekengrootte 11), exclusief de pagina met de basisinformatie, niet overschrijden.

**Bijlagen** zijn beperkt tot

* één ppt-presentatie van max 15 bladzijden
* één videofilmpje van maximaal 3 minuten

Dossiers die deze volumes overschrijden, kunnen worden geweigerd.

De 5 beste dossiers in deze categorie, geselecteerd door een expertgroep van de AMMA Jury op 25 april, worden aan het publiek gepresenteerd tijdens de UMA Get Together ”Best Media Campaigns” op **14 mei**.

**HERINNERING VAN DE TOEKENNINGSCRITERIA** (zie AMMA Reglement)

Deze prijs wil een mediastrategie belonen die zich onderscheiden heeft over een periode van anderhalf jaar of langer, waarvan gedeeltelijk in 2023 en 2024.

Het dossier dient de consistente opbouw van de strategie uit te leggen aan de hand van de keuzes voor de verschillende mediakanalen in functie van de doelstellingen inzake merkbekendheid, activatie of interactie met de doelgroepen binnen de communicatie-funnel.

Een consistente langetermijnstrategie onderscheidt zich meer bepaald door:

* De vertaling van de verschillende doelstellingen in een stappenplan binnen de funnel, met de gepaste investeringen in mediakanalen in functie van het budget. De toepassing van de verworven kennis uit de verworven data die zich uit in duidelijke analyses van de positie van het merk.
* De bewezen efficiëntie van de strategie in functie van de campagnedoelstellingen op basis van cijfers of feiten (effecten op verkoop, naambekendheid of andere indicator die het succes van de campagne kan aangeven)

Wij raden u aan het volledige AMMA-reglement te raadplegen.

**BEST LONG-TERM MEDIA STRATEGY**

**Inschrijvingsformulier**

Bedrijf:

Contactpersoon:

Functie:

Telefoon:

Mobiel:

E-mail

Naam contactpersoon bij adverteerder:

E-mail contactpersoon adverteerder:

Bijlagen: …. pagina’s.

**TITEL VAN HET DOSSIER:**

**SAMENVATTING VAN DE CASE:**

Het is sterk aangeraden een **EXECUTIVE SUMMARY** van uw case te maken in enkele paragrafen op de eerste pagina van uw dossier.

Hiervoor kan u Chat GTP aanwenden

##### ACHTERGROND + BEWIJSVOERING

Uitgangspunten: product; probleemstelling; doelstellingen; creatief concept;

Vertaling van deze uitgangspunten en inzichten na strategische uitwerking.

Welke media werden gebruikt in de strategie met het oog op de communicatiedoelstellingen?

**WAT IS DE TOEGEVOEGDE WAARDE VAN HET GEBRUIK VAN DE MEDIAMIX?**

Wat zijn de resultaten die dat bewijzen?

##### WAT IS ER VANUIT MEDIA-EXPERTISE TOEGEVOEGD?

##### RESULTATEN

Tracking-resultaten of andere zoals testimonial van de adverteerder, effecten op PR…

WAAROM KOMT DEZE CASE IN AANMERKING VOOR EEN AMMA?

Kernachtig beschrijven waarom deze case het verschil maakt.

##### BIJLAGEN

Campagneschema (timing, doelgroepen, prestaties, kosten of budgetten…). Creatief werk, etc…